

BUYINSPEKT

TEMOIGNAGES CLIENTS

▶ DES SERVICES SPECIALISES PAR SECTEUR

MEDIAINSPEKT
ITINSPEKT
HEALTHINSPEKT
ASSURINSPEKT
GREENINSPEKT
GOODSINSPEKT
RAWINSPEKT

NUMBER 1 real-time purchasing solutions provider for immediate savings

1. Zero Basis **2. Control** **3. Cash In** **WELCO**

Economize
Automatic and real-time control of invoicing of the supplier. The removal of intermediate costs. The control of performance, orders and commercial agreements.

Certify
Transparent from the management of the proposal requests to the order form. Powerful calculations and selection software. Integrated hypercalcul. Specific algorithms by legal categories of purchases.

Dematerialize
Complete dematerialization from the management of the proposal requests to the validation of the payment. A collaborative online supplier workflow. The online management of changes and financial control.

SOFTWARE
Flowinspekt
Rateinspekt
Spotinspekt V3
ITinspekt
Greeninspekt
Healthinspekt

Best Buy
Mapping of real-time supplier risks. To enable intuitive and proactive requests capacity in real-time with respect to externalities, a division of the subcontracting chain.

Innovate
With Greeninspekt, our green selection algorithm, improve your carbon statement. Remaining the paper for responsible purchases by respecting regulatory requirements.

Secure
Highly secured data flows, independent recoveries of critical company resources. Complete transparency of operations, calculations and decisions.

f@st
A fast and powerful way to fit the market.

Web Service Figer 2011
Espace pour rendre à l'acheteur un service personnalisé.

L'Industrie
L'Agro-Alimentaire
La Pharmacie
Les Hôpitaux
Les Nouvelles Technologies
La Grande Distribution
La Distribution Spécialisée
Les Collectivités Territoriales

Des solutions électroniques pour des économies immédiates

BUYINSPEKT

EDITO



L'un de nos clients leader de l'industrie automobile haut de gamme souhaitait comprendre pourquoi malgré le dynamisme de ses équipes achats et ses efforts répétés de rationalisation, les coûts de production et les frais commerciaux s'inflataient avec une marge décroissante.

Un groupe multinational leader de la photographie numérique malgré de lourds investissements marketing voyait sa notoriété stagner et sa part de marché s'éroder sur certains de ses marchés.

Un groupe alimentaire subissant une forte concurrence sur des marchés en récession recherchait à optimiser ses coûts d'achats, de gestion, que ce soit sur ses dépenses de production ou sur ses achats immatériels hors production. Une grande banque leader recherchait à maîtriser ses risques fournisseurs et ses coûts en achat de prestations et de hardware IT.

Un puissant réseau de distribution ne maîtrisait plus la compétitivité de ses prix de vente consommateur malgré d'importants efforts pour maintenir ses marges. C'est pour répondre à toutes ces problématiques d'achat, de contrôle des coûts et de pricing pour des clients soucieux de gain de compétitivité que nous avons créé la plateforme collaborative de certification et d'achat temps réel BUYINSPEKT.

Nos automates de contrôle et d'achats répondent ainsi d'une manière unique et adaptée aux obligations de contrôle de facturation et de gestion budgétaire temps réel tout en fournissant aux départements achats un formidable poste de pilotage réunissant les fonctionnalités nécessaires aux achats de production comme aux achats immatériels qui leur échappaient auparavant.

Pour bénéficier de cet avantage compétitif unique, nos équipes commerciales interviennent sur tous les sujets qui vous préoccupent pour vous en libérer afin que votre entreprise consacre le meilleur de ses forces à son coeur de métier.

*Françoise DENIZOT,
Responsable des Ventes
BUYINSPEKT International*

*Eric DUMONT,
Directeur de l'Innovation
BUYINSPEKT Luxembourg*

BUYINSPEKT

UNE PLATE-FORME SPECIALISEE PAR SECTEUR D'ACTIVITE

1. Une intégration des spécificités métier



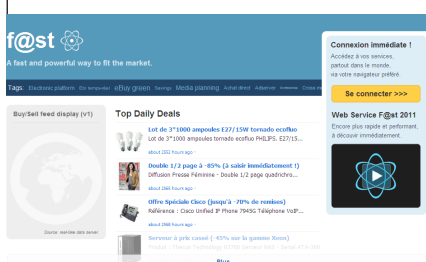
BUYINSPEKT propose une offre axée sur trois plus services : l'expertise juridique, l'excellence IT et l'expertise financière. La plateforme BUYINSPEKT s'adapte à toutes les grandes familles d'achats, tous secteurs confondus.

L'INDUSTRIE AGRO-ALIMENTAIRE

Un leader de l'industrie agro-alimentaire veut rationaliser dans le monde entier des achats dispersés et sans guides lines contractuelles. La croissance externe du groupe explique la présence de systèmes informatiques multiples à niveau de maturité variable allant du e-procurement au sourcing.

Le groupe pharmaceutique souhaite contrôler l'application de ses contrats cadres dans le monde entier. Après avoir effectué une cartographie temps réel des risques fournisseurs BUYINSPEKT met en place dans la plateforme dédiée du laboratoire les logiciels FLOWINSPEKT, RATESINPEKT et SPOTINSPEKT. Les conditions générales de vente et les accords commerciaux se dématérialisent en plateforme fournisseur par fournisseur.

2. Une plateforme électronique unique

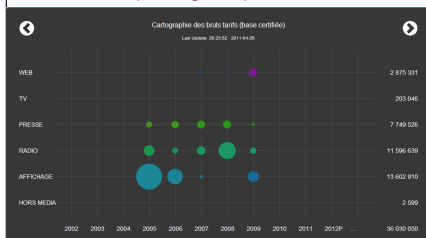


BUYINSPEKT famille d'achat par famille d'achat recense l'ensemble des dépenses du groupe puis ouvre la plateforme dédiée aux fournisseurs et aux filiales du groupe créant ainsi sans coût d'intégration et en concertation avec les départements impliqués une synthèse des marchés internes du groupe pour des économies immédiates dans un cadre contractuel global décliné selon les contraintes locales.

BUYINSPEKT contrôle les devis et les factures en temps réel et supprime la fraude fournisseur avec une économie de 5 à 25% sur l'ensemble des familles d'achat.

La direction achat étend les meilleures pratiques à tous ses fournisseurs y compris dans les achats immatériels complexes.

3. Un web reporting temps-réel



BUYINSPEKT met en place un help desk pour aider les utilisateurs externes et internes, l'équipe support répond directement aux questions utilisateurs et en quelques mois l'ensemble des familles d'achat dématérialisées en plateforme génèrent un gain supérieur à 10% des achats gérés.

Un grand hôpital européen souhaite améliorer et fluidifier ses achats pour favoriser les soins portés aux patients. Chaque service gère des milliers de références avec des fournisseurs spécialisés parfois passages obligés.

LA PHARMACIE, LES HOPITAUX

La direction Achat d'un grand labora-

BUYINSPEKT prend en charge l'intégralité du processus achat à travers la place de marché électronique sécurisée F@st mettant à disposition

tous les paramètres permettant le choix optimum des fournisseurs, à références constantes. Les Directions disposent d'un poste de pilotage accessible en quelques clics, multi supports, pour une maîtrise des risques complète.

Les acheteurs démontrent des résultats d'économie immédiats tout en se déchargeant de l'administration des achats sur les automates BUYINSPEKT.

LES ACHATS HORS PRODUCTION

Les dépenses marketing et publicitaires représentent le premier poste de frais et d'achat hors métier de ce groupe multinational. Après établissement de la base 0 historique, calcul des inexécutions et surfacturations, ce groupe décide de supprimer les coûts d'intermédiaire et de procéder à l'achat d'espace avec la plateforme BUYINSPEKT.

BUYINSPEKT dispose en effet de bases de donnée en téraoctets, des tarifs de 200 chaînes de télévision et de plus de 1 000 fournisseurs (régies) en espace publicitaire.

En quelques mois les optimisations financières obtenues après appels d'offre gérés en plateforme par le logiciel CAD dépassent les 35% du budget géré permettant le lancement d'une nouvelle génération de produits. L'entreprise acquiert une forte notoriété auprès des cibles grâce à la maîtrise d'internet du service WEBINSPEKT, plateforme d'achat et de certification hyperfréquence sur Internet.

HEALTHCARE

Combien contrôlez-vous de références de votre panier d'achat complet : 25%, 75% ?

Comment maîtriser des références achats nombreuses et complexes sans diminuer la qualité des soins, tel est l'enjeu auquel vous êtes confrontés.

Pour la plupart des organisations hospitalières et médicales, il existe des milliers de références achats non intégrées dans des références négociées et gérées en stock. Il s'agit des

achats propres à chaque spécialité : chirurgie, ophtalmologie.....

Vous n'êtes pas aujourd'hui, en mesure de contrôler ces achats complexes, non stockés et spécialisés pour tous vos services, comme les si coûteux implants et plus généralement les fournitures spécialisées aux immenses catalogues et aux tarifs pléthoriques.

Afin de maîtriser le pouvoir d'achat réel hospitalier et médical, FLOWINSPEKT combine un contenu puissant et la maîtrise contractuelle dans une interface très user friendly afin que tous les services hospitaliers et médicaux effectuent, sans efforts et dans un cadre contractuel préétabli, leurs commandes, FLOWINSPEKT dirigeant de façon automatique la commande vers le fournisseur compétent avec le meilleur contrat.

LA GRANDE DISTRIBUTION

Un leader de la grande distribution souhaitait optimiser les dépenses d'énergie, de consommables et plus généralement les frais de ses points de vente : gardiennage, maintenance.

Disposant d'un réseau de plus de 1 000 points de vente et de milliers de factures à traiter, l'optimisation financière point à point ne pouvait être effectuée qu'à l'aide d'automates logiciels.

Persuadé que ces frais directs et indirects en augmentation régulière handicapaient ses résultats globaux de façon significative, ce leader de la grande distribution choisit BUYINSPEKT, pour dématérialiser et analyser l'historique des dépenses puis renégocier grâce à des appels d'offres automatisés l'ensemble de ces coûts cachés auprès de fournisseurs et prestataires nationaux et locaux.

Les solutions BUYINSPEKT ont permis à ce distributeur en un temps record de remettre à plat l'ensemble de ses coûts et de traiter ces achats via la marketplace FAST avec un ROI de plus de 15% des budgets traités. Dans le cadre d'une réallocation dynamique des

LA PLATE-FORME BUYINSPEKT :

- Un investissement de 200 années homme d'ingénieurs spécialistes en temps réel et hyperfréquence apporte à BUYINSPEKT une avance technologique garante des meilleurs résultats financiers pour ses clients.
- Fruit d'une innovation sans précédent en informatique de gestion issue d'un savoir-faire militaire et industriel de très haut niveau, BUYINSPEKT vous garantit une qualité de service sans défaillance et une sécurité optimale.
- Grâce aux graphiques et cartographies des risques diffusés en temps réel via un simple navigateur Web, vous piloterez désormais votre stratégie achat et vos budgets avec une allocation dynamique des moyens.
- Effectuez en temps réel le contrôle budgétaire et le contrôle de gestion avec des tableaux de bord dynamiques
- Les modules de détermination du juste prix fruit d'une maîtrise mathématique et informatique historique dans le groupe garantissent des sélections optimales.
- Des automates décisionnels pour un pilotage automatique des réponses à appel d'offres vous permettent de travailler en mode sériel jusqu'au plus petit élément facturable.
- Des interfaces de gestion dynamique des appels d'offres dédiés à chaque famille d'achat avec seuil automatisé de déclenchement dynamise vos relations fournisseurs
- La dématérialisation des conditions commerciales des fournisseurs avec une automatisation du rafraîchissement quotidien des données et une conservation intégrale des historiques vous garantissent un contrôle des négociations et des facturations incontestable.

moyens, ces économies budgétaires immédiates ont été réinvesties dans la rénovation des points de vente avec un résultat immédiat : une augmentation du panier moyen par point de vente. Préservant l'autonomie comptable du point de vente tout en optimisant les coûts, BUYINSPEKT a rempli ainsi un double objectif.

LA DISTRIBUTION SPECIALISEE

Fort d'un réseau de franchisés de plus de 300 points de vente en sus de ses magasins propres, ce distributeur spécialisé ne disposait pas des systèmes d'information lui permettant d'optimiser tous les achats de ses adhérents, bien souvent à connotation régionale, ni de leur fournir les interfaces nécessaires à la réduction des coûts sur les achats généraux, l'énergie, la maintenance.

Ces adhérents ayant une faible expérience IT, l'ergonomie des systèmes devait être optimale et les coûts de formation et d'intégration minimales.

Afin de fidéliser les points de ventes grâce à des services supplémentaires tout en valorisant le rôle de la centrale d'achats, BUYINSPEKT a ouvert une plateforme électronique permettant depuis n'importe quel poste Internet en un simple code d'accéder à une Market Place automatisée regroupant ainsi le pouvoir d'achat du groupe, offrant un e-sourcing complet sur des achats complexes tout en préservant l'autonomie de chaque franchisé.

Les résultats d'économie supérieurs à 10% des achats traités ont permis à la centrale d'achat de valoriser de nouvelles familles d'achats tout en diminuant les coûts pour les points de vente.

LE SECTEUR PUBLIC

Fort d'un budget supérieur à 1 milliard d'achat et de plusieurs centaines d'entités autonomes donneurs d'ordre (lycées, centres médicaux, ...). Cette collectivité territoriale ne parvenait plus

à maîtriser ses coûts ni à harmoniser ses procédures de contrôle devant la multiplication des appels d'offres à traiter rendus obligatoires par les codes des marchés publics et le nombre d'entités comptables émettrices des factures.

Afin de réduire son endettement en réduisant ses coûts à prestations équivalentes, la collectivité locale a mis en place une plate-forme collaborative BUYINSPEKT qui lui a permis de dématérialiser intégralement ses contrats fournisseurs en connexion avec la place d'appel d'offre.

Chaque facture fournisseur est désormais dématérialisée et contrôlée selon les contrats, les conditions générales de vente et les conditions tarifaires fournisseurs et le bon à payer émis selon les résultats de contrôle des logiciels FLOWINSPEKT, RATESINSPEKT, SPOTINSPEKT.

BUYINSPEKT conserve un historique indestructible des conditions d'achat par famille et par fournisseur, la collectivité territoriale a réduit ses coûts de 15% à prestations constantes.

Chaque structure -donneur d'ordre au sein de la collectivité- conserve son autonomie dans le respect de procédures automatisées de certification des achats.

BUYINSPEKT (suite) :

- Une plateforme Web SaaS disponible 24/24 dans le monde entier met en conformité toutes vos filiales et leurs fournisseurs quel que soit le lieu géographique du sourcing (ASIE, EUROPE, AMERIQUE...)
- Des équipes informatiques de haut niveau répondent à chacun de vos besoins spécifiques, les équipes BUYINSPEKT se chargent de développer les interfaces permettant l'aspiration de vos données.
- Des modules d'interfaces simples et ergonomiques permettent aux clients et aux fournisseurs l'injection rapide des données dans une plateforme d'une très grande robustesse supportant plusieurs millions de transactions journalières.
- Une grille de pricing permet la détermination de centaines de millions de fair-price en environnement sécurisé avec des algorithmes dédiés.
- Un clustering des modules de calcul optimise la charge serveur.
- Une technologie basée sur le calcul scientifique et la parallélisation du traitement de données pour des temps de traitement toujours plus rapides vous apporte puissance et réactivité immédiate sur les marchés.

